

Sales Manager (m/w/d) B2B

Du liebst es, neue Kunden zu gewinnen, Abschlüsse zu erzielen und deinen Erfolg selbst in der Hand zu haben?

Dann bist du bei Fuhrwerk Plus & CarCharter genau richtig.

Wir suchen keinen klassischen Außendienstmitarbeiter – wir suchen einen echten Vertriebler, der Chancen erkennt, Beziehungen aufbaut und gemeinsam mit uns die Zukunft der gewerblichen Mobilität gestaltet.

Bei uns erwarten dich spannende Produkte, kurze Entscheidungswege und ein Vergütungsmodell, bei dem sich Erfolg wirklich auszahlt.

Wer wir sind

Fuhrwerk Plus ist Spezialist für gewerbliche Mobilität. Mit unseren Lösungen rund um Fahrzeugvermietung, Auto-Abo, Poolfahrzeugmanagement und digitale Mobilitätsservices unterstützen wir Unternehmen dabei, Mobilität einfach, flexibel und wirtschaftlich zu gestalten.

Mit unserer Marke CarCharter entwickeln wir moderne Mobilitätslösungen für Geschäftskunden und wachsen kontinuierlich weiter. Genau dafür suchen wir Menschen, die Vertrieb leben.

Warum wir dich suchen

Unser Wachstum entsteht nicht durch Zufall. Es entsteht durch Menschen, die Türen öffnen, Kunden begeistern und Chancen erkennen.

Du entwickelst neue Geschäftsbeziehungen, überzeugst Entscheider und begleitest Unternehmen auf dem Weg zu modernen Mobilitätslösungen.

Je erfolgreicher du bist, desto stärker profitierst du selbst davon.

Deine Aufgaben:

- Du identifizierst und gewinnst neue B2B-Kunden.
- Du baust langfristige Kundenbeziehungen auf und entwickelst sie weiter.
- Du präsentierst unsere Mobilitätslösungen – digital oder persönlich.
- Du führst eigenständig Vertrags- und Preisverhandlungen.
- Du bringst eigene Ideen ein und gestaltest unseren Vertrieb aktiv mit.

Dein Profil:

- Du brennst Vertrieb und Abschlüsse.
- Du hast Erfahrung im B2B-Bereich
- Du kannst Menschen begeistern und Vertrauen aufbauen.
- Du arbeitest eigenverantwortlich und denkst wirtschaftlich
- Du bist verhandlungssicher und kommunikationsstark.
- Du hast Freude daran, dir dein Gehalt durch deinen Erfolg selbst aufzubauen.
- Führerschein Klasse B

Zusätzlich hilfreich:

- Erfahrung im Mobilitäts-, Leasing-, Automotive- oder Flottenumfeld
- Eigenes Netzwerk im B2B-Bereich
- CRM-Erfahrung
- Erfahrung im Projektvertrieb

Darauf kannst du dich freuen:

- Ein attraktives Provisionsmodell ohne künstliche Deckelung – dein Erfolg bestimmt dein Einkommen.
- Ein bewusst schlankes Fixgehalt kombiniert mit einer überdurchschnittlichen leistungsorientierten Vergütung.
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten.
- 30 Urlaubstage.
- Betriebliche Zusatzleistungen (z. B. betriebliche Altersvorsorge)
- Ein familiäres Team mit echter Hands-on-Mentalität.
- Kurze Entscheidungswege und viel Raum für eigene Ideen
- Die Möglichkeit, den Vertrieb eines wachsenden Unternehmens aktiv mitzugestalten

Lust, unser Vertriebsteam zu verstärken?

Dann schick uns deine Unterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an bewerbung@fuhrwerk.plus mit dem Betreff „Sales Manager (m/w/d)“.

Datenschutzhinweis: Im Rahmen des Bewerbungsprozesses können Ihre Bewerbungsunterlagen konzernintern an Personen weitergegeben werden, die das Recruiting für die ausgeschriebene Position unterstützen. Die Verarbeitung erfolgt ausschließlich zum Zweck der Durchführung des Bewerbungsverfahrens.